

産業用機器の販売などを手がける大豊産業（高松市）は、7月から電気自動車（EV）シェアリング事業に参入する。スマートフォンのアプリでEVの予約、解錠ができる仕組みを導入する。ガソリン車からEVへの切り替えを促進して脱炭素につなげる。オフィスシェアリングやシェアサイクルと組み合わせ、新たな収益源に育てる。

大豊産業、EVシェア参入

脱炭素事業を拡大

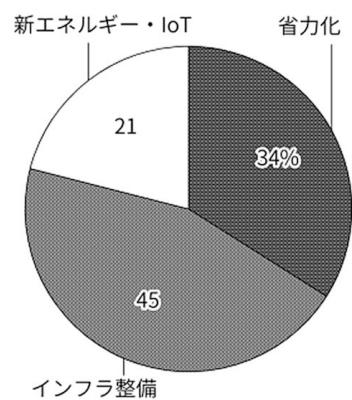
スタートアップ企業のREXEV（レクシブ）が開発したシステムを、四国内で運用するプランチャイズ契約を結んだ。まず大豊産業と、同社の本社ビル内に入居する企業の間でEVを共有する。同社の支店でもシェアを手がける。

大豊産業は本社・支店以外にもEVシェアの拠点を設ける方針で、四国内の数社から利用したいと引き合いが来ている。新しく設ける拠点では、来年度から地域住民もシェアオフィスやシェアサイクルとの組み合わせを提案する（イメージ）

オフィス・自転車組み合わせ

アプリ活用、まず企業間で

大豊産業は新エネ・IoTに注力



(注)事業別売上高比率(22年3月期単体)

民もシェアサービスを利用できるように準備を進めます。

オフィスシェアリングやシェアサイクルとも組み合わせる。EVシェア

リングの拠点があるビル

に個室型のベース「テレ

キューブ」を導入。EV

の利用を待つ時間など

の時間を選択する。利用時

返却時はともにアプリを

使って解錠・施錠をする。

法人会員の場合、基本

料金はかかる、使用実

績に応じて利用料を支払

う。自社で社用車を保有

する場合にかかる費用が不

要になる。大豊産業の神

野孝博専務は「社用車を

持て余したり有効に使

い切れていないからす

で向かってあと、自転車

で最終目的地まで向かう

利用方法も提案する。大

豊産業の本社では、ま

たず高松市中央卸売市場や市

場内の「うみまち商店街

などへの移動向けに自転

車を貸す。EV利用者は

無料で使える。

大豊産業はシステムエンジニアリングなどの省

T関連事業の売上高は24

3月期に50億円の売上高

うち新エネルギー・Io

億円となっている。28年

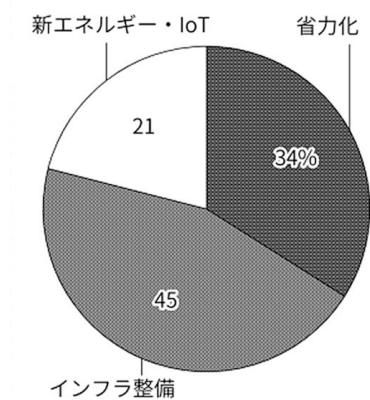
を見据えるとしている。

（鈴木泰介）



シェアオフィスやシェアサイクルとの組み合わせを提案する（イメージ）

大豊産業は新エネ・IoTに注力



(注)事業別売上高比率(22年3月期単体)

EVに乗るための手続きはスマホで完結する。利用者は事前にアプリで会員登録を済ませ、最寄りの貸し出しステーションを検索して車両や利用時間を選択する。利用時間は返却時はともにアプリを使って解錠・施錠をする。

法人会員の場合、基本料金はかかる、使用実績に応じて利用料を支払う。

自社で社用車を保有する場合にかかる費用が不要になる。

大豊産業の神野孝博専務は「社用車を

持て余したり有効に使

い切れていないからす

で向かってあと、自転車

で最終目的地まで向かう

利用方法も提案する。大

豊産業の本社では、ま

たず高松市中央卸売市場や市

場内の「うみまち商店街

などへの移動向けに自転

車を貸す。EV利用者は

無料で使える。

IOT関連事業に含まる。同社は再生可能エネルギーの販売なども手がけており、脱炭素社会づくりを支えるサービスを総合提案できる強みを売りに事業拡大を目指す。同社の2022年3月期のグループ全体の売上高は約160億円。単体では113億円で、その

IOT関連事業に含まる。同社は再生可能エネルギーの販売なども手がけており、脱炭素社会づくりを支えるサービスを総合提案できる強みを売りに事業拡大を目指す。同社の2022年3月期のグループ全体の売上高は約160億円。単体では113億円で、その